



ПРИМЕРНА МЕТОДИКА ЗА КОМПЛЕКСНА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

Предмет на процедурата:

„Избор на компания за (Провеждане на научни изследвания) създаване и тестване на прототип свързан със създаване на продуктова иновация - "ИНТЕЛИГЕНТНА ПЛАТФОРМА ЗА ПРАВНИ УСЛУГИ"”

Бенефициент: ДИДЖИ КОНСУЛТ ЕООД
Номер на проект: BG16RFPR001-1.001-0155-C01

В процедура за избор на изпълнител с предмет „Избор на компания за (Провеждане на научни изследвания) създаване и тестване на прототип свързан със създаване на продуктова иновация - "ИНТЕЛИГЕНТНА ПЛАТФОРМА ЗА ПРАВНИ УСЛУГИ"”, в обявлението възложителят е посочил критерий за оценка на офертите „Оптимално съотношение качество/цена“

В „Методиката за оценка на офертите” от документацията за участие са конкретизирани и точно определени отделните показатели и съответните им относителни тегла в комплексната оценка, както следва:

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение (точки по показателя)
1	2	3	4
1.Предложена цена – П ₁	40 % (0,40)	10	Т _ц
2. Срок на изпълнение* – П ₂ *Срок на изпълнение - предложен срок на изпълнение под 8 календарни месеца и над 12 календарни месеца ще се считат за нереалистични, следователно няма да бъдат разглеждани и оценявани.	60 % (0,60)	10	Т _{с.п}

В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 е посочен максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.

Указания за определяне на оценката по всеки показател :

Показател 1 – „Предложена цена”, с максимален брой точки – 10 и относително тегло в комплексната оценка – 0,40.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 10 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

----- www.eufunds.bg -----

Този документ е създаден с финансовата подкрепа на програма „Конкурентоспособност и иновации в предприятията“ 2021-2027, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ДИДЖИ КОНСУЛТ ЕООД и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Управляващия орган.



$$T_{ц} = 10 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- „10” е максималните точки по показателя ;
- „ $C_{\min}$ ” е най-ниската предложена цена ;
- „ C_n ” е цената на n-я участник.

Точките по първия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$П_1 = T_{ц} \times 0,40, \text{ където:}$$

- „0,40” е относителното тегло на показателя.

Показател 2 – “Срок на изпълнение”*, с максимален брой точки – 10 и относително тегло - 0,60.

Максималният брой точки получава офертата/те, която/които е с предложени най-кратки срокове на изпълнение. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-кратките срокове на изпълнение по следната формула:

$$T_{с.и.} = 10 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- „10” е максималните точки по показателя;
- „ $C_{\min}$ ” е най-краткият предложен срок на изпълнение;
- „ C_n ” е срока на изпълнение на n-я участник.

Точките по втория показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$П_2 = T_{с.и} \times 0,60, \text{ където:}$$

- „0,60” е относителното тегло на показателя.

**Срок на изпълнение - предложен срок на изпълнение под 8 календарни месеца и над 12 календарни месеца ще се считат за нереалистични, следователно няма да бъдат разглеждани и оценявани.*

Комплексната оценка /КО/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = П_1 + П_2$$

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.